

Zur Verstärkung unseres Teams in Stockelsdorf suchen wir ab sofort einen

## ***Account Manager (w/m/d)***

Altropol Kunststoff GmbH ist Spezialist im Bereich duromerer Kunstharzsysteme. Wir sind ein global agierendes, mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz in Stockelsdorf bei Lübeck sowie einem Schulungs- und Entwicklungszentrum in Heiligenhaus bei Düsseldorf, wo wir seit 1994 auf über 12.000 m<sup>2</sup> hochwertige Epoxidharzsysteme, Polyurethane, RTV-2 Komponenten-Siliconkautschuksysteme, Farbpasten und Polyole auf Basis nachwachsender Rohstoffe entwickeln und produzieren. Unsere duromeren Harzsysteme werden weltweit in industriellen Branchen wie z.B. Maschinenbau, Automotive, Modell-, Werkzeug- und Formenbau, Orthopädie und in der Bauchemie eingesetzt.

Als Unternehmen der chemischen Industrie nehmen wir unsere Verantwortung gegenüber unseren Mitarbeitern und unserer Umwelt ernst und sorgen mit dem Compliance-Management für Transparenz und Regelkonformität aller betrieblichen Strukturen und Prozesse.

## Ihre Aufgaben

- Produktentwicklung, R&D, Anwendungstechnik (teilweise im Außendienst) und technischer Vertrieb von duromeren Produkten in verschiedenen Anwendungsgebieten
- Eigenverantwortliche Planung, Steuerung und Durchführung aller Vertriebsaktivitäten
- Betreuung großer Bestandskunden sowie Gewinnung neuer Geschäftspartner weltweit
- Permanente Marktbeobachtung, Recherchen und Identifikationen von Wachstumspotentialen
- Erschließung neuer Märkte, Kundengruppen und Vertriebskanäle
- Erarbeitung neuer Ein- und Verkaufsstrukturen sowie kundenspezifischer Angebote
- Verantwortung für den kompletten Handelsablauf vom Einkauf über die Angebotserstellung bis zur Warenlieferung zum Kunden
- Führen von Preisverhandlungen

## Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene Berufsausbildung im chemischen Bereich oder abgeschlossenes Studium im Bereich Chemie
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich der Polymerchemie wünschenswert
- Kaufmännisches und technisches Verständnis
- Reisebereitschaft, Durchsetzungsvermögen, hohe Eigenmotivation und eine selbstständige Arbeitsweise setzen wir voraus
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick

- Sicherer Umgang mit Microsoft Office (z.B. Microsoft Excel, Microsoft PowerPoint)
- Gute Englischkenntnisse
- Führerschein Klasse B notwendig

## Wir bieten

- Einen zukunftssicheren, unbefristeten Arbeitsplatz in einem stark aufgestellten, familiengeführten, mittelständischen Unternehmen
- Attraktives Gehalt (plus Weihnachts- und Urlaubsgeld)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Aufnahme in die Gruppenunfallversicherung
- Innovative Produkte durch eigene F&E sowie Laboratorien
- Eine breite, gut eingeführte Produktpalette mit über 2.000 Produkten
- Teamgeist und starken Support durch den Vertriebsinnendienst, die Produktentwicklung und Vorgesetzten

## Ihre Bewerbung

Haben Sie Interesse unser Team zu verstärken? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung mit aussagekräftigen Unterlagen und Ihrer Gehaltsvorstellung per Mail an **kevin.li@altropol.de**.

Bei weiteren Fragen können Sie gerne Herrn Li kontaktieren.